



PEREL[®]

Toolland
a land of possibilities

VERTEGENWOORDIGER D.I.Y. VOOR REGIO ANTWERPEN, LIMBURG EN VLAAMS-BRABANT

Velleman nv, gelegen in Gavere, is sinds ruim 40 jaar een belangrijke groothandelaar en ontwikkelaar in elektronica producten. Het assortiment omvat meer dan 14 000 verschillende producten van 50 merken. Het netwerk bevat meer dan 1.700 dealers over ruim 85 landen. Velleman nv geniet van een uitstekende reputatie op vlak van service naar detailhandelaars toe.

Voor zijn afdeling DIY is Velleman op zoek naar een dynamische en gedreven Vertegenwoordiger met de klemtoon op prospectie van nieuwe klanten.

JOBOMSCHRIJVING

- Prospecteren naast ontwikkeling en optimalisatie van de (bestaande) klantenportefeuille
 - Actief zoeken en benaderen van (bestaande en nieuwe) klanten
 - Analyseren en inventariseren van behoeften of vragen van klanten en prospecten
 - Klanten en prospecten adviseren en oplossingen aanreiken
 - Detecteren van nieuwe afzetmogelijkheden
 - Promotie van de producten via een dynamische commerciële et technische argumentering
 - Representeren van de onderneming op bijeenkomsten, beurzen en bij bijzondere activiteit van zakenrelaties
- Onderhandelen met de aan hen toegewezen klanten en prospecten omtrent producten, service, prijs en aansluitende condities binnen de gestelde richtlijnen en geldende procedures.
- Verrichten van de nodige administratie hieromtrent:
 - Opstellen van orderbevestigingen
 - Aanreiken van informatie voor het opmaken van offertes en het opvolgen van deze offertes
- Voorbereiden van de werkzaamheden:
 - Goed timemanagement: opstellen van dag-en weekplanning rekening houdend met de prioriteit van de uitvoering
 - Verzamelen van informatie en opmaken van de nodige prospectanalyse
- Opvolgen van after-sales activiteiten:
 - Opmaken van bezoeksverslagen en wekelijkse rapportage aan de sales manager
 - Registreren van bijzonderheden ten aanzien van ontwikkelingen in de markt en bij specifieke klanten/prospecten
 - Mogelijke klachten registreren, onderzoeken en nodige oplossingen aanbieden
- Rapporteren aan de Sales Manager, deelnemen aan verkoop- en overlegvergaderingen. Nauw samenwerken met collega's vertegenwoordigers, key account manager, product manager, finance, warehouse en distributie.

PROFIEL

- Je genoot een commerciële opleiding (bachelordiploma in commerciële richting) of gelijkwaardig door ervaring)
- Ruime verkoopservaring hebben in de DIY sector of tuincentra sector is een troef: gereedschappen, verwarmingstoestellen
- veiligheid, tuingereedschap, brievenbussen, BBQ's, enz...
- Perfect tweetalig : Nederlands – Frans
- Commerciële ingesteldheid, vlotte persoonlijkheid
- Resultaatgericht en correct

AANBOD

- Een dynamische job in een stabiel bedrijf met diverse opleidingsmogelijkheden op maat
- Een correcte verloning (vast en commissies) aangevuld met een bedrijfswagen, gsm en laptop en extralegale voordelen

INTERESSE ?

- Gelieve uw sollicitatiebrief met CV te mailen naar hr@velleman.be